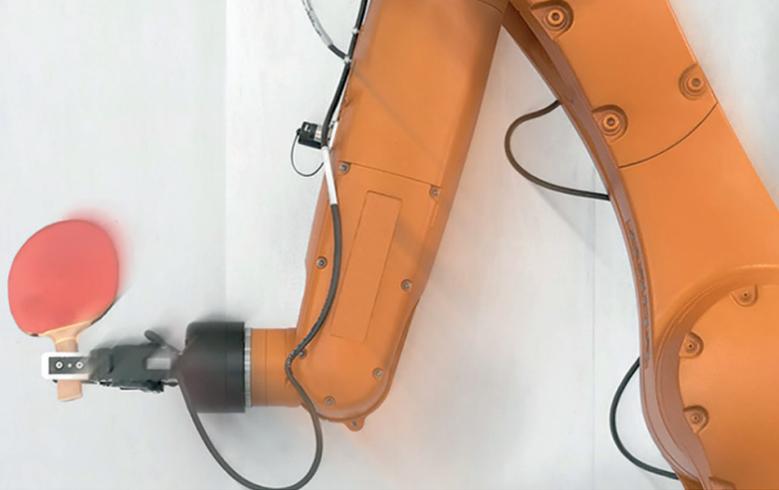


Risikokapital! Offensive

Co-Investment für innovative Startups
in der Frühphase



Mehr Schlagkraft für innovative DurchstarterInnen



Eine gute Idee ist nur der Anfang. Um daraus ein erfolgreiches Unternehmen zu machen, braucht es Schubkraft – sprich Kapital. Genau hier setzt die **Risikokapital!Offensive** der Steirischen Wirtschaftsförderung SFG an: Sie bringt Eigenkapital für innovative DurchstarterInnen. Gemeinsam mit erfahrenen PrivatinvestorInnen – Business Angel oder Venture-Capital-Unternehmen – investieren wir Venture Capital in Ihr Projekt und öffnen die Türen zu unserem Know-how und Netzwerk.

Wir finanzieren

den Kapitalbedarf für den Aufbau des Unternehmens mit. Dazu zählen vor allem

- » Personal- und Sachaufwand, insbesondere im Zusammenhang mit Forschungs- und Entwicklungsvorhaben
- » Aufwendungen für den Aufbau von Vertriebswegen
- » Investitionen
- » Working Capital

Unsere Zielgruppe sind

innovative Kleinst- und Kleinunternehmen (weniger als 50 MitarbeiterInnen) in der Seed- bzw. Startup-Phase (Gründung vor max. 5 Jahren), die noch keine Gewinne ausgeschüttet haben und nicht durch einen Zusammenschluss gegründet wurden; der Anteil der GründerInnen am Unternehmen beträgt mind. 50 %; vorzugsweise Unternehmen, die den Bereichen Mobility, Green Tech und Health Tech zuzuordnen sind.

Die Beteiligung erfolgt

als Eigenkapital in Form von Venture Capital im Ausmaß von max. 500.000 Euro. Diese Form der Beteiligung ist eine zeitlich befristete, direkte Unternehmensbeteiligung am Nominalkapital der Kapitalgesellschaft. Die Beteiligung erfolgt immer gemeinsam mit erfahrenen und qualifizierten PrivatinvestorInnen (Business Angel oder Venture-Capital-Unternehmen); die SFG beteiligt sich mit max. der zweifachen Höhe des Privatinvestments. Als Exit-Szenario haben die GründerInnen die Option, die Gesellschaftsanteile der SFG wieder zurückzukaufen.

Was noch wichtig ist

- » Die Unternehmensgründung ist bereits erfolgt (direkte Beteiligung der GründerInnen von mind. 50 %).
- » Verwertbare Entwicklungsergebnisse sind bereits erzielt worden, z. B. Vorliegen eines Produktprototyps.
- » Sie sind ein qualifiziertes Team von GründerInnen, welches bereits einen erkennbaren Eigenbeitrag geleistet hat.
- » Das Projekt wurde von einem Business Angel oder Venture-Capital-Unternehmen positiv bewertet und dieser/dieses hat nachweislich ein Investmentinteresse bekundet.
- » Das Geschäftsmodell muss über ein hohes Innovations- und Marktpotenzial verfügen.
- » Ein schlüssiger Businessplan für die Projektprüfung liegt vor.